



Werkstudierende*r im Vertrieb (Teilzeit - 15–20 Stunden pro Woche)

Über uns:

Omami ist am Start! Gegründet 2023 in Berlin. Unser Ziel? Ganz klar: Wir wollen mit unseren revolutionären Non-Soy-Tofu-Produkten den Hunger nach Genuss und Gesundheit stillen – und gleichzeitig das Thema regionalen Hülsenfrüchteeanbau stärken. Wenn du guten Geschmack liebst, dich für Nachhaltigkeit interessierst und etwas aufbauen und bewegen willst, dann bist du bei omami genau richtig!

Unser Manifesto:

Mal ehrlich – da draußen wird genug gespalten. Zeit für etwas Verbindendes: die Kichererbse. Aus ihr machen wir unseren köstlichen Next-Gen-Tofu.

Unser Tofu ist für *alle* da – egal, ob vegan, flexitarisch oder garnichttarisch. Egal, woher du kommst oder woran du glaubst. Bei uns zählt nur dein Hunger auf echten Geschmack.

Lass uns das feiern, was uns vereint. Bist du dabei?

Position: Werkstudierende Vertrieb

Standort: Berlin, Deutschland (teilweise im Homeoffice möglich)

Startdatum: Ab sofort

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir eine*n engagierte*n Werkstudierende*n (m/w/d), die/der gemeinsam mit uns daran arbeitet, unsere Marktpräsenz weiter auszubauen und Neukunden zu gewinnen. Wenn du Vertriebserfahrung sammeln und erste Einblicke in die Arbeit eines Vertriebs erhalten möchtest oder sogar deine Fähigkeiten weiter ausbauen möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Deine Aufgaben:

- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Akquise und Betreuung von Kunden
- Eigenständige Bearbeitung und Qualifizierung von Leads
- Planung und Durchführung von B2B- und B2C-Events
- Mitwirkung bei der Planung und Durchführung von Vertriebsaktionen und Kampagnen
- Unterstützung bei der Marktanalyse und bei Wettbewerbsrecherchen
- Erstellung von Präsentationen, Verkaufsunterlagen und anderen Vertriebsdokumenten
- Pflege und Aktualisierung unserer Kundendaten



Dein Profil:

- Eingeschriebene Studierende im Bereich Betriebswirtschaft, Marketing, Kommunikation oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Erste praktische Erfahrung im Vertrieb, Kundenservice oder Marketing von Vorteil
- Affinität zu Vertrieb und Kundenbetreuung sowie eine ausgeprägte Serviceorientierung
- Gute Kommunikationsfähigkeiten und ein freundliches Auftreten
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Fließende Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse sind ein Plus
- Analytisches Denkvermögen und die Fähigkeit, Daten in aussagekräftige Insights umzuwandeln
- Teamfähigkeit und die Fähigkeit, in einem dynamischen Umfeld effektiv zu arbeiten

Wir bieten:

- Ein motiviertes und engagiertes Team, das Zusammenarbeit und Kreativität schätzt
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in unserem Büro in Berlin mit flexiblen Arbeitszeiten
- Die Chance, eigene Ideen einzubringen und Verantwortung zu übernehmen

Interessiert? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung! Schicke uns deinen Lebenslauf, dein Portfolio sowie ein kurzes Anschreiben, warum du Teil unseres Teams werden möchtest, ausschließlich an kristin.sebastian@omami.eu mit dem Betreff "**Bewerbung: Werkstudierende*r Vertrieb**". Bitte beachte, dass wir Bewerbungen über andere Wege nicht berücksichtigen können.